Für unseren internationalen Technologiekunden im Bereich Laser-Scanning/Vermessungstechnik suchen wir einen

**Area Sales Manager (Nord od. Süd) Laserscanning (m/w/d)**

Für unsern Standort in Deutschland suchen wir einen Area Sales Manager für den Bereich Terrestrisches Laserscanning /Drohnenbasiertes Laserscanning

Aufgaben:

• Gewinnung von Neukunden primär im Bereich Terrestrisches Laserscanning und/oder Drohnen-basiertes Laserscanning)

• Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden

• Vertrauensvoller Berater der Kunden für das Lösungsportfolio im Bereich Laserscanning

• Präsentation der Laserscanning Systeme bei Kunden, Vertriebsveranstaltungen und Messen

• Erstellung einer Vertriebsplanung und deren Umsetzung

• Umsatzverantwortung für das zugewiesene Vertriebsgebiet

• Unterstützung von Marketingaktivitäten (Fachmessen, Seminare und Konferenzen)

Profil:

• Begeisterung für Digitalisierung und für den Einsatz von Laser-Vermessungstechnologien

• Vertriebserfahrung mit technologischen Lösungen in der Bau- bzw. Vermessungsbranche

• Basiskenntnisse im Einsatz von TLS/ULS Systemen wünschenswert

• Gutes Verständnis der Trends und Entwicklungen im Bereich Vermessung und Laserscanning

• Freude am technischen Vertrieb und Technikaffinität

• Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung z.B. im Bereich ULS

• Gute Kenntnisse in Microsoft Office sowie CRM-Tools

• Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

• Reisebereitschaft